



## Commerciële werkervaring opdoen naast je opleiding?

### Utrechtse CRM leverancier Efficy zoekt (tele)sales medewerkers!

#### Wat houdt de functie in?

Als (tele)sales medewerker bij Efficy kom je te werken op het hoofdkantoor van Efficy in Utrecht (Lage Weide). Een jonge organisatie die volop bezig zijn met de ontwikkeling van gebruiksvriendelijke CRM software.

De (tele)sales medewerkers heeft telefonisch contact hebben met leads, prospects en klanten. Je zult alleen leads en prospects bellen die hebben aangegeven geïnteresseerd te zijn in CRM software: je hoeft dus niet 'koud' te bellen. Het doel van de gesprekken is om (al dan niet telefonische) afspraken te maken voor de sales managers. Open den duur kun je, als je graag meer wilt, ook zelf (telefonisch) demonstraties geven. Op deze manier ontwikkel je je persoonlijke presentatie- en verkoopvaardigheden, naast je studie!

#### Flexibel

Je komt te werken in een team met meerdere (tele)sales medewerkers. Direct of indirect zul je veel samenwerken met hen. Daarnaast werk je nauw samen met de marketeer van Efficy.

We zoeken iemand voor minimaal 1 dag in de week, flexibel in te delen. Dus als je rooster verandert of als je week extra of niet kunt werken: in overleg is het geen probleem.

#### Meer weten of wil je komen werken?

Neem dan contact op met Robbert Uges, marketeer bij Efficy Nederland. Bereikbaar via [ruges@efficy.nl](mailto:ruges@efficy.nl) of 030 – 850 5480. Wil je meer weten over de CRM oplossing kun je op [www.efficy.nl](http://www.efficy.nl) kijken.

